

Co dostaniesz za 30k, 50k, 80k PLN. Kuchnia bez tajemnic.

Trzy realne budżety i to, co się w nich mieści. Bez ceny „od”, bez gwiazdek – żebyś wiedział, w którym segmencie jest kuchnia, której naprawdę chcesz.



„Cena kuchni nie rośnie liniowo z metrami. Częściej rośnie z jedną decyzją: wyspa, słupki AGD, blat z kamienia. Dlatego nie zaczynamy od ceny, tylko od zakresu.”

Nie ma ceny „od”

Cena „od 25 000 zł” nic nie znaczy, bo nikt nie kupuje kuchni „od”. Kupuje konkretny układ, konkretne fronty i konkretne AGD. Dlatego zamiast jednej liczby pokazujemy trzy segmenty i to, co w każdym realnie dostajesz.

Ta sama kuchnia 12 m² może kosztować 30 000 albo 80 000 zł – różnica leży w materiałach, okuciach, AGD i detalach zabudowy, a nie w liczbie metrów. Segment to sposób, by rozmawiać o zakresie, zanim padnie ostateczna wycena.

Jak czytać kolejne strony. Każdy segment pokazuje, co zwykle wchodzi w ten budżet i czego się w nim nie spodziewać. To punkt orientacyjny, nie cennik – finalną cenę zawsze ustala specyfikacja po pomiarze, zapisana jako stała w umowie.

SEGMENT 1

30 000 PLN

Solidna baza:
funkcjonalny układ
i trwałe materiały bez
fajerwerków.

SEGMENT 2

50 000 PLN

Środek: lepsze fronty,
AGD do zabudowy,
więcej automatyki.

SEGMENT 3

80 000 PLN

Pełny zakres: kamień,
wyspa, zaawansowane
mechanizmy i detale.

30 000 PLN

Funkcjonalna kuchnia bez kompromisów na trwałości

Segment, w którym budżet idzie na to, co najważniejsze: dobry układ, trwałe korpusy i sprawne okucia. Estetyka oparta na laminatach, bez kosztownych materiałów premium.

CO ZWYKLE WCHODZI

Korpusy z płyty laminowanej, fronty laminowane

Błat laminowany (postforming)

Okucia z cichym domykiem w standardzie

Podstawowe szuflady i półki

Pomiar laserowy i projekt 3D w cenie

CZEGO SIĘ NIE SPODZIEWAĆ

Frontów lakierowanych i fornirowanych

Błatu z kamienia lub spieku

Wyspy kuchennej

Rozbudowanej automatyki i cargo

AGD w cenie zabudowy



PRZYKŁAD REALIZACJI Z PORTFOLIO GRANDIS – SEGMENT 30 000 PLN

50 000 PLN

Lepsze materiały i więcej automatyki

Segment, w którym budżet pozwala na fronty lakierowane, lepszy blat i AGD do zabudowy. Kuchnia zaczyna wyglądać i działać jak z projektu, nie z katalogu.

CO ZWYKLE WCHODZI

Fronty lakierowane lub wyższej klasy laminaty

Blat z kompozytu kwarcowego

Pełne wyposażenie szuflad i cargo

Okucia wyższej klasy, push-to-open

Oświetlenie LED stref roboczych

CZEGO SIĘ NIE SPODZIEWAĆ

Blatu z litego kamienia naturalnego

Dużej wyspy z pełną zabudową

Najwyższej klasy AGD

Zaawansowanych systemów sterowania

Nietypowych frezowań i detali stolarskich



PRZYKŁAD REALIZACJI Z PORTFOLIO GRANDIS – SEGMENT 50 000 PLN

80 000 PLN

Kamień, wyspa i detal bez ograniczeń materiałowych

Segment, w którym budżet otwiera materiały premium i rozwiązania, które podnoszą cenę nieliniowo: kamień, duża wyspa, zaawansowane mechanizmy i dopracowane detale stolarskie.

CO ZWYKLE WCHODZI

Błat ze spieku kamiennego lub kamienia naturalnego

Wyspa z pełną zabudową

Najwyższej klasy okucia i automatyka

Lakier z powłoką antyodciskową, detale frezowane

Rozbudowane oświetlenie i integracja AGD

CO BYWA POZA ZAKRESEM

AGD najwyższej półki rozliczane osobno

Nietypowe materiały sprowadzane na zamówienie

Prace wykończeniowe pomieszczenia poza meblami

Instalacje elektryczne i hydrauliczne

Elementy spoza zabudowy kuchennej



PRZYKŁAD REALIZACJI Z PORTFOLIO GRANDIS – SEGMENT 80 000 PLN

Trzy segmenty obok siebie

Skrótowe zestawienie, gdzie przebiegają granice między budżetami. Pozwala szybko ustalić, w którym segmencie jest kuchnia z twojej listy potrzeb.

ELEMENT	30 000	50 000	80 000
Fronty	Laminat	Lakier / laminat premium	Lakier antyodciskowy, detale
Błat	Laminat	Kompozyt kwarcowy	Spiek / kamień naturalny
Okucia	Cichy domyk standard	Wyższa klasa, push-to-open	Najwyższa klasa, automatyka
Wyspa	Nie	Opcjonalnie, ograniczona	Tak, pełna zabudowa
Oświetlenie	Podstawowe	LED stref roboczych	Rozbudowane, integracja
Pomiar i 3D	W cenie	W cenie	W cenie

Uwaga. Granice segmentów są orientacyjne. Ta sama kuchnia może wpaść do wyższego segmentu przez jedną decyzję – wyspę, kamienny blat albo nietypowy układ. Pokazują to czynniki na następnej stronie.

Pięć rzeczy, które potrafią podwoić budżet

Cena kuchni rzadko rośnie po równo z metrami. Najczęściej skacze przez jedną z poniższych decyzji. Warto znać je wcześniej, żeby świadomie ustawić priorytety.

01 **Błat z kamienia lub spieku**

Materiał, obróbka, transport i montaż ciężkiego blatu to często największy pojedynczy skok kosztu względem laminatu.

02 **Wyspa kuchenna**

Wyspa to druga zabudowa: korpusy, blat, czasem przyłącza wody, prądu i wentylacji. Potrafi znacząco zwiększyć budżet całości.

03 **Słupki AGD i zabudowa sprzętu**

Piekarnik, mikrofalówka, ekspres i lodówka w zabudowie wymagają słupków, nisz i dopasowania – rośnie liczba i złożoność elementów.

04 **Lakier i nietypowe fronty**

Lakier, fronty frezowane i kolory spoza palety standardowej podnoszą koszt frontów wyraźnie względem laminatu.

05 **Nietypowy układ i detale**

Skosy, narożniki, blendy do sufitu i rozwiązania pod konkretne wymiary zwiększają pracochłonność produkcji i montażu.

Twoja kuchnia. Twój segment.

Wiesz już, co kryje się za 30, 50 i 80 tys. zł oraz co potrafi podnieść cenę nieliniowo. Z tą wiedzą rozmowa o wycenie zaczyna się od zakresu, nie od przypadkowej liczby.

- 01** Ustal segment, w którym jest kuchnia z twojej listy „muszę mieć”.
- 02** Sprawdź, czy nie wpada w czynniki podnoszące cenę nieliniowo – i czy to dla ciebie priorytet.
- 03** Zamów bezpłatny pomiar – dopiero specyfikacja po pomiarze daje stałą cenę w umowie.

ZNASZ JUŻ SWÓJ SEGMENT?

Czas na pomiar.

Grandis Trade · Warszawa, ul. Hoża 86/410 · grandis-trade.pl

Bezpłatny pomiar laserowy w 48 h, projekt 3D w cenie, stała cena bez aneksów →

grandis-trade.pl/quiz